

Cindy BAIRRAS Conseillère formation 06 95 45 01 63 cindy@monneret-formation.fr

Une équipe à votre service

Assistante administrative 04 92 90 41 90 assistante@monneret-formation.fr



Marjorie MONTEFALCONE Directrice commerciale Conseillère formation

06 95 29 20 32 mariorie@monneret-formation.fr



Corinne MONNERET Responsable administrative 04 92 90 41 90 corinne@monneret-formation.fr



Bruno MONNERET Directeur - Formateur 06 20 71 30 61 bruno@monneret-formation.fr



Annie CRAMARD Directrice pédagogique et qualité - Formatrice 06 61 32 73 14

annie@monneret-formation.fr





1er ORGANISME de formation immobilière des Alpes-Maritimes

Transaction - Gestion - Location - Syndic



III RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été déliverée au titre de la catégorie d'action suivante **ACTIONS DE FORMATION**

NOUS RECHERCHONS

Formateurs/formatrices spécialisé(e)s en immobilier.

Conseillers/Conseillères en formation dans toute la France.

- 2208 route de Grasse, Espace Antibes 06600 Antibes
- www.monneret-formation.fr
- **9** 04 92 90 41 90

DREETS PACA nº93060644706 - Ne vaut pas agrément de l'état



MONNERET Conseil

Le spécialiste de la formation immobilière depuis 15 ans



1er organisme de formation immobilière des Alpes-Maritimes

L'OBLIGATION DE FORMATION CONTINUE DES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

La formation continue des agents immobiliers et autres professionnels relevant de la loi Hoguet a pour objectif la mise à jour et le perfectionnement des connaissances et des compétences nécessaires à l'exercice de la profession.

Le décret n° 2016-173 du 18 février 2016 et le décret du 14 octobre 2020 détermine la nature et la durée des activités susceptibles d'être validées au titre de l'obligation de formation continue des agents immobiliers, administrateurs de biens ou syndics.

Qui se forme ? Tout le monde !

L'obligation de formation continue des professionnels de l'immobilier concerne :

- Les titulaires d'une carte professionnelle, quelle que soit la mention qui y figure (transaction sur immeubles et fonds de commerce, gestion immobilière, syndic ou, lorsqu'il s'agit d'une personne morale, le ou les représentants légaux et statutaires.
- Les directeurs d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau.
- Les collaborateurs, salariés ou indépendants, habilités par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour lui (toutes personnes représentant votre agence).

Comment se former?

Durée de la formation continue :

La durée de formation* continue est de 14h/an, soit 42 h au cours de 3 années consécutives d'exercice, dont au moins 2 h portant sur la déontologie et 2 h portant sur la non-discrimination à l'accès au logement.

Pensez à vous former à la lutte anti blanchiment, fraude fiscale et financement du terrorisme.

Seuls les organismes de formation agréés sont autorisés à accomplir des actions de formation continue.



100 % de nos formations sont reconnues auprès de la CCI pour le renouvellement de votre carte professionnelle et attestation de collaborateur* conformément à la loi Alur

PLUS DE 10 000 PARTICIPANTS FORMÉS! POURQUOI PAS VOUS ?

Cela fait plusieurs années que nos équipes suivent régulièrement les cours de formations professionnelles proposés par Monneret Formation.

Aujourd'hui, quasiment un tiers de l'équipe est d'ailleurs devenu «Expert Immobilier».

Monneret Formation garde toujours un ceil vigilant sur nos agents commerciaux afin qu'ils soient tous en conformité. Un grand merci.



Filip Wretman, Wretman Estate

Monneret Formation est partenaire du MLS Côte d'Azur depuis plus de 10 ans et anime avec brio nos réunions de section sur les thèmes qui nous sont chers "défense des honoraires", "les avantages de l'exclusivité";

les interventions sont toujours très appréciées car elles "collent" vraiment aux besoins sur le terrain des collaborateurs et répondent concrètement aux problématiques.



Pascale PLATRET, Déléguée Générale du MLS COTE D'AZUR

Très grande diversité des thèmes proposés, ceux directement en lien avec l'immobilier ou ceux en liens indirects avec l'immobilier.

Qualité des intervenants avec lesquels ont lieu des échanges interactifs, MONNERET formation est l'organisme systématiquement choisi pour former l'ensemble des agents commerciaux de nos agences. Le montage des dossiers, est assuré très efficacement par Mademoiselle CINDY BAIRRAS il en découle de ce fait un remboursement rapide par l'AGEFICE



Caroline Labouré, Éric Labouré Immobilier

Depuis de nombreuses années, les formations internes et sur mesure de nos agences sont adaptées à nos besoins et renforcent les compétences de nos équipes. Nous allons continuer, c'est certain!

Mention spéciale à Marjorie qui nous suit depuis toujours et s'assure de nos remboursements



Julien Bianchi, Easy Immobilier / Maison à Nice

I've been in the real estate business for 4 years and I'm very happy with the training I've received with Monneret formation. The service is very good and the friendliness of the staff and teachers makes it even better. I'm not French but it's easy to understand and book training through Monneret. Annie Cramard in particular makes it all so good, she is an angel! I highly recommend



Olivia Bosco, Kretz Family Real Estate

Bruno qui fut mon formateur chez ORPI il y plus de 18 ans déjà, cela remonte un peu, a eu l'excellente idée de créer MONNERET FORMATION - organisme toujours à la pointe avec des formations innovantes en VIAGER, EXPERTISE etc..., toujours pertinentes avec des intervenants de qualité, qui ont une vraie expertise dans leur domaine de compétence, je recommande sans réserve !!!



Marc Campanella, arthurimmo.com - Mouans-Sarto

Excellent centre de formation ! Les formateurs sont aguerris et sauront vous accompagner et transmettre leurs connaissances de façon pertinente et personnalisée.

Je vous le recommande !



Florent Bertacchini, ORPI Agence Mediterranée

En cette période d'implantation de mon agence, le professionnalisme de Monneret formation est un atout précieux! Le petit plus : un accueil toujours chaleureux dès l'arrivée le matin, merci Corinne



Odran Bardaille,
AGENCE WHITLEY real estate & services

Nous exerçons dans la profession depuis plus de 20 ans. Les formations dispensées chez Monneret sont toujours très enrichissantes pour l'ensemble de notre équipe, avec des thématiques et intervenants spécialisés dans chaque domaine d'activité. Indispensable pour mettre à jour nos connaissances, et être en accord avec la législation de notre métier.



David Pascual, @CCES PROPERTIES

NOS DOMAINES DE COMPÉTENCES

- **TRANSACTION**
- **LOCATION**
- **GESTION**
- SYNDIC

Envie Nos thématiques

- ► Commerciale
- Management
- **▶** Juridique
- Expertise
- ▶ Urbanisme
- ▶ Fiscalité
- ▶ Pathologies▶ Réseaux sociaux
- ComportementalePhotographie Vidéo
- ► Anglais immobilier
- ► Gestion locative
- Syndic
- ► Immobilier professionnel
- ▶ Viager
- ► Intelligence artificielle

Envie d'une formation sur mesure pour vos équipes ?

C'est possible!!

Vous choisissez vos objectifs selon vos besoins et nous vous la proposerons dans votre agence ou dans nos locaux.

Audit coaching en Agence

L'audit coaching est un service sur mesure, destiné à aider et conseiller le chef d'entreprise dans l'atteinte de ses objectifs :

- Objectifs commerciaux, administratifs, qualitatifs, managériaux et financiers.
- Conquérir des nouvelles parts de marché.
- Aider à la restructuration de l'entreprise.
- Préparer à la cession ou la transmission de l'entreprise.

Vos formations peuvent être prises en charge* par vos OPCO. Pour plus d'informations, contactez votre conseiller.

